



Intervenant sur le territoire des Deux-Sèvres, **GÉRÉDIS** est le 3<sup>ème</sup> gestionnaire de réseau de distribution d'électricité de France (après ENEDIS et STRASBOURG ELECTRICITE RESAUX). L'entreprise exploite et développe plus de 14 000 km de lignes électriques et alimente en électricité plus de 160 000 clients sur 256 communes. Au cœur des **enjeux énergétiques** (énergies renouvelables, réseaux électriques intelligents...), **GÉRÉDIS** veille à la qualité d'alimentation de ses clients tout en assurant la **performance** et la **sécurité** d'un réseau adapté aux nouveaux usages.

Intégrer **GÉRÉDIS**, entité indépendante du Groupe **SÉOLIS**, c'est rejoindre une entreprise à **taille humaine** et participer à des **projets innovants** au cœur d'un secteur riche en développements.

À l'écoute de ses salariés, l'entreprise mène une politique ressources humaines (parcours diversifiés, évolutions professionnelles, formations) qui s'attachera à développer vos **talents**.

### **GÉRÉDIS recrute** **Un Directeur Relation Client et Mécanisme de Marché**

Membre du COMEX GEREDIS et du CODIR GROUPE, vous êtes acteur de la mise en œuvre de la stratégie de l'entreprise et vous contribuez à la performance globale et la satisfaction des parties prenantes. Vous participez à l'évolution de nos métiers dans un contexte de transition énergétique, de maîtrise de la consommation d'énergie et de développement des ENR et de l'usage de l'énergie électrique

À ce titre, les principales missions de l'emploi sont :

- Définir et faire valider par le Directeur Général, les politiques et orientations relatives à la relation client et aux acteurs de marché,
- Manager les équipes de sa Direction avec le responsable accueil et contrat, avec le responsable des raccordements et dossiers d'accès aux réseaux et avec le responsable mécanisme de marché,
- Maintenir un collectif de travail favorisant le partage des connaissances, le développement des compétences et l'amélioration continue,
- Animer l'amélioration continue et initier les actions de changements permettant à l'entreprise de progresser ou de s'adapter de manière anticipée et réactive aux évolutions de son environnement,
- Assurer la veille réglementaire et technologique dans ses domaines d'activités et représenter l'entreprise dans les réunions relatives à ses domaines d'activités,
- Optimiser le pilotage des contrats d'acheminement et de transport qui en découlent,
- S'assurer de la gestion de la tarification acheminement et piloter les prestations de facturation,
- Piloter la stratégie d'achat perte réseaux et assurer le suivi.

#### **Profil recherché :**

Titulaire d'un diplôme d'ingénieur dans les filières généraliste ou élec; Vous avez une expérience dans la gestion des réseaux électrique. Vous avez une première expérience de management réussie et vous appréciez le travail collaboratif.

A l'aise avec les chiffres, vous inscrivez vos actions dans la recherche de la performance et de la satisfaction client.

Ce poste est basé à Niort (79) dans l'Ouest Atlantique à 45 minutes de la Rochelle en CDI et au statut des Industries Electriques et Gazières (statut en vigueur au sein des entreprises du secteur telles que EDF, ENEDIS, ENGIE, GRDF, ...).

Votre candidature (lettre de motivation, CV et fiche de carrière ou C01 pour les agents des IEG) est à envoyer à : Jérôme LIMOSIN, Directeur Général Gérédis, tél : 06.72.87.11.82, [jlimosin@geredis.fr](mailto:jlimosin@geredis.fr)